

ことコーチングとか(販促)レター作り、DRMの勉強会、これは是非プロにお願いされた方がいいです。

オーディン都市開発(株)代表取締役社長 西 恭平様

キッカケは、もともと僕が「DRMは不動産業に活用できる!」と思い勉強を始めたのですが、これをスタッフにどうやって伝えたらいいのかわからない。そもそも自分の時間も取れない…。どうしようかなと困っている時に成澤さんを知ったんです。それで、成澤さんは元々飲食業をされていたり、熱い想いも持っているし、もし頼むならリアルを知っている人がいいかなという思いがあり、実際に成澤さんにお会いしてみてコーチングをお願いすることに決めました。

成澤さんにコーチングをお願いしてから、スタッフが業務に積極的に取り組んでくれるようになりました。営業に関して、僕が管理するまでもなく自ら率先して営業に行ってくれるとか、モチベーションが全然変わりましたね。おかげで社員に怒ることも少なくなってストレスが減りましたし、僕の時間に余裕ができるようになりました。

社長さんが忙しいところは特に成澤さんにコーチングに入ってもらったほうがいいと思います。ことコーチングとかレター作り、DRMの勉強会、これは是非お願いされた方がいいです。自分が勉強会に行くと、社員にそれを教える労力を考えるとコーチングの費用は安いぐらいです。お願いしないと0(ゼロ)なので、何をかけてもゼロですが、お願いすることで何かしらの結果は必ず出るので、その結果で判断される方がいいんじゃないかと思いますね。



西 恭平氏

- ・オーディン都市開発(株)代表取締役社長
大阪・神戸・兵庫の物件なら最短48時間という圧倒的なスピード（少なくとも関西圏では業者No.1）で不動産買取をおこなう敏腕社長。
そんな圧倒的なスピードで買取を行いながらも、お客様のプライバシー厳守、法的な専門家も無料でご紹介するという、お客からは至れり尽くせりのワンストップサービスで、一般のお客さまはもとより同業他社からも依頼がくるほど信頼が厚い。